

SCORE - Template per la raccolta dei benefici

Numero CALL		Oggetto							
<CALLnumero>		<oggetto>							
		beneficio	valore previsto	note a sostegno del beneficio	periodo di riferimento (mesi)	metodo di controllo	beneficio a consuntivo	efficienza	
Strategico	Contesto strategico	L'attività è collegata alle indicazioni contenute nella "Budget Letter"?							
	Time to Market	L'attività riduce il "time to market"?							
	Clienti Acquisiti	Qual è il numero di clienti che si prevede di acquisire?							
Marketing	Clienti Mantenuti	Qual è il numero di clienti che si prevede di mantenere?							
	FTE Direzione	Qual è il risparmio FTE delle Direzioni previsto per anno?							
	FTE Agenzie	Qual è il risparmio FTE delle Agenzie previsto per anno?							
Economico	Risparmio Economico	Qual è il risparmio economico previsto?							
	Perdita Economica	Qual è la perdita economica prevista?							
	Redditività	Qual è la redditività prevista?							
	Raccolta Premi	Qual è la raccolta premi prevista?							
	Efficienza	Lead Time	L'attività riduce il lead time dei processi aziendali?						
		Agenzie	Ha l'attività beneficio sulle agenzie del gruppo? Quanti?						
Immagine/Servizio	Dipendenti	Ha l'attività beneficio sui dipendenti del gruppo? Quanti?							
	Clienti/prospect	Ha l'attività beneficio sui clienti/prospect? Quanti?							
	Terzi	Ha l'attività beneficio su terzi (es: fiduciari, controparti..)? Quanti?							
	Ente controllo interno	E' richiesta da un ente di controllo interno (Internal Audit, Compliance, Antiriciclaggio, Ispettori, Revisori...)?							
	Rischio	Qual è il rischio operativo?	Da compilare con l'aiuto del Risk Management						
Rischio normativo		Da compilare a cura dei Focal Point di compliance							
Soluz. Alternativa	Modo alternativo	Esiste un modo alternativo di eseguire l'attività?							
	Risultato indicativo derivante dai benefici inseriti								